

Junior Sales Manager B2B Vertrieb im Kultur- und Eventbereich (w/m/d)

Finde
Deinen
Job!

Du magst Konzerte, gehst gerne auf Sportevents, Dein Herz schlägt für Kultur? Dann verbinde bei uns Deine Leidenschaft mit Deinem Job!

Reservix ist eines der führenden Ticketing-Unternehmen in Deutschland. Zur Reservix GmbH gehören die Portale ADticket.de, reservix.de, reservix.at und reservix.ch. Wir betreuen mehr als 7.000 Veranstalter aus den Bereichen Konzerte, Sport, Theater, Tourismus, Tournées und Messen.

Wir sind Spezialisten für Ticketing, Marketing, Softwareentwicklung, E-Commerce, CRM und Social Media, mit einem herausragenden Netzwerk in der Entertainment Branche.

Für unser Büro in Düsseldorf suchen wir ab sofort eine/n Mitarbeiter:in im Vertrieb (w/m/d).

Das sind deine Aufgaben

- Akquise bei Reservix heißt nicht, permanent auf der Jagd nach kurzfristigen Vertragsabschlüssen zu sein. Es geht vielmehr darum, dass Du Teil des Veranstalter:innen Netzwerks in NRW wirst.
- Du vertreibst proaktiv unsere innovativen Produkte und Dienstleistungen inkl. strategischer Gewinnung von Neukund:innen in Deinem Vertriebsgebiet NRW.
- Sympathisch und überzeugend präsentierst Du unsere umfangreichen Leistungen und ermittelst den konkreten Bedarf von potenziellen Neukund:innen.
- Du verhandelst mit Ansprechpartner:innen aus den Bereichen Ticketing, Marketing, Buchhaltung, Vertrieb, IT und der Geschäftsführung bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss. Auch darüber hinaus bleibst Du mit den Veranstalter:innen in Kontakt.
- Dein Netzwerk pflegst Du auf Branchenevents und Kongressen und knüpfst neue Kontakte.

Das solltest Du mitbringen

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium (z.B. Betriebswirtschaft, Musikmanagement, Kulturmanagement) eine kaufmännische Ausbildung (z.B. Veranstaltungskaufmann / -frau, Tourismuskaufmann / -frau, Kaufmann / -frau im E-Commerce) oder mehrjährige einschlägige Berufserfahrung z.B. im Bereich Digitaler Verkauf, Onlinehandel, E-Commerce, Vertrieb von Softwarelösungen. Auch Quereinsteiger:innen sind bei uns willkommen.
- Du bist kommunikationsstark und zeichnest Dich durch hohe Eigeninitiative sowie ein professionelles Auftreten aus.
- Du bist ein ausgesprochener "Netzwerker", der es schafft nachhaltige Beziehungen auch auf Entscheidungsebene aufzubauen.
- Du begeisterst Dich für unterschiedliche Arten von Live-Events und hast Interesse an digitalen Technologien.
- Deine Arbeitsweise ist analytisch und strukturiert. Dir ist Teamwork genauso wichtig, wie eigenverantwortliches Arbeiten.
- Du verfügst über einen Pkw-Führerschein Klasse B, um in Deinem Vertriebsgebiet mobil zu sein.

Wir freuen uns
auf Dich!

Sende uns gerne jetzt Deine Bewerbung mit Deinem frühestmöglichen Starttermin.

[Karriere.reservix.net](https://karriere.reservix.net)



Standort

Düsseldorf

Karrierelevel

Berufseinsteiger

Berufserfahrene

Quereinsteiger

Vertragsart

Vollzeit

Kontakt

Katharina Junker

T +49 69 407662 373

reservix
die ticketexperten